



CCI MAP

LES ATELIERS DE
LA PERFORMANCE

Marketing, commercial et communication

Managez plus efficacement votre plan d'actions commerciales et vos équipes de vente

TYPE

Atelier collectif et coaching individuel

OBJECTIF

Aider le dirigeant dans sa compréhension et son appropriation des fondamentaux du management des actions commerciales et des équipes de vente

CONTENU

Au cours de l'atelier collectif

- Élaborer et piloter son plan d'actions commerciales
- Pourquoi et comment fixer des objectifs commerciaux ?
- Tableaux de bord commercial : construction et suivi du portefeuille de prospection
- Quelle force de vente (interne, réseau...) pour quels objectifs, cibles, clients... ?
- Le recrutement commercial : principes de base et erreurs à ne pas commettre
- Comprendre le métier du commercial, motiver et rémunérer ses équipes de vente
- L'importance et le rôle du manager commercial, organiser et animer ses revues commerciales
- Mesurer la performance commerciale de l'équipe

Au cours du coaching individuel

À partir d'un ou deux axes d'actions prioritaires et concrètes identifiés avec le dirigeant, en matière de connaissance marché et/ou de stratégie commerciale

- Analyser le bien fondé des actions, au regard du contexte de l'entreprise et des éléments fournis par le chef d'entreprise
- Comprendre les différents objectifs des actions
- Poser les pré-requis et examiner les options possibles
- Caractériser les différentes étapes clés à privilégier et les acteurs à impliquer
- Définir les principes d'évaluation de l'efficacité des actions à mettre en oeuvre
- Formaliser le plan d'actions et appréhender son calendrier de réalisation

DURÉE

Une journée en collectif (5 participants) + 1/2 journée en individuel dans votre entreprise

INTERVENANT

Le cabinet PROSPACTIVE (Bourgogne), spécialiste des questions commerciales, marketing et communication, accompagné par votre conseiller CCI MAP

PARTICIPATION

5 participants. 250 euros HT par participant

CONTACT

Laurent POT
Tél. 03 86 60 61 11
l.pot@bourgogne.cci.fr

INFO +

www.bourgogne.cci-map.com

Cet atelier-coaching vous intéresse ?

Remettez ce coupon-réponse à votre conseiller CCI MAP ou envoyez-le par mail au contact ci-dessus, pour vous pré-inscrire. La date et le lieu vous seront communiqués dès que le groupe sera constitué.

ENTREPRISE.....

NOM.....

PRÉNOM.....

CODE POSTAL.....

TÉL.....

ADRESSE MAIL.....

Je suis intéressé par l'atelier-coaching « **Managez plus efficacement votre plan d'actions commerciales et vos équipes de vente** » et je souhaite faire partie du prochain groupe.

une action des



Avec la participation de

